

# プレゼンテーション企業概要

## 1. 会社概要について

会 社 名： フィデル・テクノロジーズ株式会社  
 本 件 担 当 者： スニル・クルカルニ  
 住 所： 東京都渋谷区渋谷2-12-12、三貴ビル8階  
 T E L： 03-3351-3160  
 U R L： <http://www.fideltech.com/>  
 設 立 年 月 日： 2001年7月  
 資 本 金： 3300万円  
 従 業 員 数： 16人  
 事 業 内 容： ソフトウェア開発、多言語化、コンサルティング（人材/インド）

## 2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
  - ・ ソフトウェア・ソリューション（LINGUIFY ソリューションにより、アプリケーションなりウェブサイトのソースコードを触らずに多言語化できます）
- プレゼンテーションする製品・サービス名
  - ・ LINGUIFY
- プレゼンテーションテーマ
  - ・ 多言語化により海外展開又はインバウンドビジネスキャッチアップ
- プレゼンテーション概要
  - ・ 多言語化ニーズを明確にしながら、LINGUIFY ソリューションの構造及び実施方を紹介します。

一般企業としてウェブサイトなり自社開発ソフトウェア商品等を多言語化したいです。但しIT部門に依存性があり、IT部門がオペレーションだけで手一杯で中々時間とれません。一般翻訳会社に頼んでも、多様な質問され、ウェブページ又はソフトウェア商品のソースを確認・見ないかぎり見積もりできないような状況が続き、ビジネスチャンスを見逃してしまうケースが見えます。

LINGUIFY ソリューションにより、ウェブサイト又はソフトウェア商品のソースコードを触らずに多言語化でき、スピーディー、セキュア、リーズナブルなコストのソリューションになります。
- プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位 1~4 を〔 〕内にご記入ください）
  - 販売提携〔 1 〕 技術提携〔 〕 資本提携〔 〕 その他提携〔 〕

<提携の具体的な内容>

  - ・ 当ソフトウェアの販売パートナーを募集します
- アライアンス対象の相手企業のメリット
  - ・ 2020年に向けて多言語化ニーズがかなりあります。地方企業・海外出店企業・インバウンドにより影響される企業等のニーズがあり、販売ポテンシャルあります