

事前提出資料

1. 会社概要について

会 社 名：SATORI株式会社
 本 件 担 当 者：代表取締役 植山 浩介
 住 所：東京都渋谷区道玄坂1-9-2 SNT渋谷ビル7階
 T E L：03-6455-0500
 U R L：https://satori.marketing/
 設 立 年 月 日：2015年9月
 資 本 金：289,343,840円（資本準備金含む）
 従 業 員 数：25名
 事 業 内 容：マーケティングツールの開発・販売・サポート

2. アライアンスビジネス交流会発表内容

- プレゼンテーションする製品・サービスの分類
 - ・クラウド型のマーケティングソフトウェア
- プレゼンテーションする製品・サービス名
 - ・マーケティングオートメーションツール 「SATORI」
- プレゼンテーションテーマ
 - ・販売／開発／導入・アライアンスによる新規案件創出のご提案
～2018年度500案件創出の具体的な計画案について～
- プレゼンテーション概要
 - ・アライアンスの目的とSATORIの現状
 - ・500案件創出の具体的な販売／開発／導入／運用パートナー制度のご提案
- プレゼンテーションの目的（ご希望の提携の優先順位1～4を〔 〕内にご記入ください）
 - 販売提携〔1〕 技術提携〔2〕 資本提携〔3〕 その他提携〔 〕
 <提携の具体的な内容>
 - ・販売パートナー： 共同でのプロモーション
 - ・開発パートナー： 他製品・サービスとの連携ソリューションの開発提案
 - ・導入／運用パートナー： SATORI導入／運用／保守案件のご相談
- アライアンス対象の相手企業のメリット
 - ・新規案件発掘、既存案件へのクロスセル